

Structurer ses devis, gagner du temps, éviter les conflits

Le Lab de Grégoire

Sommaire

| Introduction | 3 |
|---|----|
| Les bases à poser | 4 |
| Ce qu'un devis doit toujours contenir (légal, clair, utile) | 4 |
| Ce qu'il ne faut surtout pas oublier | 5 |
| Devis vs contrat : c'est quoi la différence ? | 5 |
| Structurer un devis lisible et pro | 6 |
| Une structure simple qui inspire confiance | 6 |
| L'importance de la clarté (même pour un dev) | 7 |
| Tarifs, estimations et pièges à éviter | 8 |
| Forfait ou TJM ? Fais ton choix | 8 |
| Gérer les options, les variables, les flous | 9 |
| Anticiper les demandes hors cadre (et le dire dès le devis) | 9 |
| Exemples concrets | 10 |
| Exemple 1 - Site vitrine classique | 10 |
| Exemple 2 - Refonte partielle + ajout de fonctionnalité | 11 |
| Exemple 3 - Mission express : ajout d'un formulaire | 12 |
| Gagner du temps avec des modèles | 13 |
| Ton kit de démarrage | 13 |
| Outils pour aller plus vite | 13 |
| Éviter les galères et poser un cadre clair | 14 |
| Clauses à ne pas zapper | 14 |
| Signatures, acomptes et limites pro | 15 |
| Gérer les clients flous ou pressés | 15 |
| Conclusion | 16 |

Introduction

Quand on bosse en freelance, on passe notre temps à faire... plein de choses sauf notre vrai travail : réunions, mails, paperasse... et bien sûr, les devis.

Le devis, c'est souvent le truc qu'on bâcle à la va-vite. On choppe un vieux modèle, on change le nom du client, deux lignes sur la mission, un tarif, basta. Et on s'étonne ensuite de se faire embarquer dans un projet flou, avec des demandes hors périmètre, des retards de paiement ou des "ah mais c'était pas compris ça ?".

Un bon devis, c'est pas juste un papier administratif.

C'est ton bouclier pour éviter les galères. C'est aussi une vitrine qui montre ton sérieux. Et surtout, c'est une boussole pour le client comme pour toi, pour savoir où on va, combien ça coûte, et dans quelles conditions.

Mais on va pas se mentir:

- Écrire un devis clair, pro, complet sans y passer 3h, c'est pas évident.
- Et savoir quoi mettre, comment le dire, dans quel ordre, ça s'apprend.

Ce guide est là pour ça:

- Te filer une méthode simple pour faire des devis pro, sans y passer ta soirée
- Te donner des exemples concrets et des modèles réutilisables
- Et t'aider à poser un cadre sain dès le départ, pour éviter les malentendus

Bref, si tu veux passer moins de temps à galérer, et plus de temps à bosser (ou te reposer), t'es au bon endroit.